https://city-concept-leipzig.de/job/akquisiteur-vertriebsmitarbeiter-standortentwicklung-w-m-d

Akquisiteur / Vertriebsmitarbeiter Standortentwicklung (w/m/d)

City Concept Leipzig GmbH
City Concept Leipzig GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
Ab sofort

Art der Anstellung
Festanstellung

Arbeitsort
Gabelsbergerstraße 1A, 04317, Leipzig, Sachsen, Deutschland

Arbeitszeiten
Montag – Freitag

Zurück zur Stellenübersicht

Veröffentlichungsdatum
4. März 2026

Beschreibung

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die Potenziale erkennt, strategisch denkt, nachhaltige Kontakte aufbaut und Verhandlungen souverän zum Abschluss führt – mit Fokus auf die strategische Flächen- und Standortentwicklung. Diese Stelle (w/m/d) möchten wir gern in Vollzeit besetzen.

Wir stehen für Chancengleichheit und Vielfalt.
Alle qualifizierten Bewerberinnen und Bewerber werden gleichermaßen berücksichtigt.

Deine Hauptaufgaben umfassen:

Flächenrecherche & Analyse

- Identifikation geeigneter Grundstücke und Projektflächen
- Analyse von Eigentumsverhältnissen und Standortpotenzialen
- Markt- und Wettbewerbsrecherche
- Bewertung wirtschaftlicher und strategischer Rahmenbedingungen
- Pflege und strukturierte Dokumentation aller Vorgänge im CRM-System

Akquise & Vertragsverhandlung

- Telefonische und persönliche Ansprache von Eigentümern, Kommunen und Geschäftspartnern
- Aufbau und Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Verhandlung von Miet-, Kauf- oder Nutzungsverträgen
- Vorbereitung, Anpassung und Bearbeitung von Vertragsvorlagen
- Begleitung der Projekte bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im wirtschaftlichen Umfeld (z. B. BWL, Immobilienwirtschaft, Marketing o. Ä.)
- Erfahrung im Vertrieb, in der Akquise oder im Marketing
- Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Organisationsstärke und strukturierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge strategisch zu durchdenken
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und gängigen Office-Anwendungen

Quereinsteiger mit starkem Vertriebs- oder Akquiseprofil sind ebenfalls willkommen.

Leistungen der Anstellung

- Eine verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum
- Kombination aus analytischer Projektarbeit und aktiver Verhandlungstätigkeit

- Kurze Entscheidungswege und unternehmerisches Umfeld
- Attraktive Vergütung mit leistungsbezogenen Komponenten
- Entwicklungsperspektiven in einem wachsenden Markt

Deine Ansprechpartnerin:



Geschäftsleitungsmitglied

Carola Salomon
Leiterin Kaufmännischer Bereich / Personal

+49 341 98 978 10